



یازدهمین دوره همایش های آموزشی بزرگ بازار اطلس

ویرین های اطلسی در هوای تازه تجارت

تکاتی بدیع و تازه برای کسب و کار در هوای تازه تجارت را با همراهمان خود یعنی اطلسی ها مطرح نمود؛ آیدها و بنیادهایی در خصوص ویرین های فروش، طراحی داخلی فروشگاه، آرایش مکان صفتی، وضعیت ظاهری پرسنل و ...

در صبح پاییزی آخرین روز از ماه محرم الحرام، سالن همایش هتل پنج ستاره پارس شاهد حضور جمعی از فعالان کسب و کار مشهد مقدس بود که در مسیر اطلسی شدن به دنبال آموزه های جدید در هوای تازه تجارت بودند، آموزه های که برای رشد و پیشرفت اطلسی ها لازم بود. یازدهمین همایش آموزشی بزرگ بازار اطلس با عنوان «مهندسی چیدمان فروشگاهی و ارتباطات بصری» برگزار شد و

اگر قرار باشد هوای تازه تجارت در بازار شهر گسترده شود، فروشگاه ها باید از قدرت و ظرفیت ویرین های خود آگاه باشند و آن را به بهترین شکل مورد استفاده قرار دهند. اما متأسفانه شاهدیم که هماهنگی و هارمونی قابل توجهی در این خصوص در شهر دیده نمی شود. همه منتظر هستند تا کسی بیاید و این مشکل را برطرف کند؛ اما کسی اقدام جدی نمی کند. تا این که ...



محمد رضا فریقی
فروشنده لوازم خانگی

واقعا بزرگ بازار اطلس خدمت بزرگی به کسبه و اصناف، تجارت مشهد و خراسان کرده است. از این که توفیق شرکت در ده جلسه از همایش های بزرگ بازار اطلس را داشته ام بسیار خوشحالم و از این که در یکی از جلسات توانستم حاضر شوم بسیار متأسفم. همایش امروز هم به نظر من فوق العاده بود چرا که به یکی از بهترین و موثرترین قسمت های هر فروشگاه یعنی بخش ویرین و چیدمان کالاهای یک فروشگاه در محیط آن می پرداخت که توجه به این موضوع باعث رونق کسب و کار فروشگاه خواهد گردید. عنوان همایش آموزشی مهندسی چیدمان فروشگاه و ارتباطات بصری، یکی از موضوعات بسیار مهم در کسب و کار می باشد. بنده در همایش امروز تصمیم به تغییراتی در ویرین و محیط فروشگاه خود ساختم و بقیه دارم که این کار را انجام خواهم داد. در رسیدن به این تصمیم همایش امروز و فرمایشات استاد بسیار اثر بخش بود. حقیقتا ذوق شرکت در این همایش ها و دعوت از دوستان برای شرکت در این همایش ها باعث می شود که روزتاری مهم و جا دارم که با برگزاری خیلی خوب همایش های آموزشی توسط بزرگ بازار اطلس قدرانی نمایم.

بزرگ بازار اطلس واقعا فتح بزرگی به گردن تمامی کسبه مشهد و آن هایی که به دنبال احیای تجارت مدرن در فضای کسب و کار هستند دارد. من از کلیه دست اندرکاران این همایش کمال تشکر و قدرانی را دارم.



غلام رضا مسعودی منش
فروشگاه قتب مسعودی

فکر می کنم قدیمی ترین شخصی هستم که به لحاظ فروشگاه در حوزه عکاسی در مشهد مشغول به فعالیت هستم. قدیمی تر از این جانب در مشهد همکاری هستم ولی در فروشندگی و فروش کالا و محصولات عکاسی در مشهد قدیمی تر از این جانب نیست. فروشگاه من در زمینه ارائه خدمات تخصصی عکاسی و نمایندگی محصولات برند های کانن، نیکون، سونی، پاناسونیک فعالیت دارد.

به نظر این جانب بیانات استاد محترم بسیار به جا و ارزشمند بود. مثلا این که کالا به صورت زیبا در معرض دید مشتری قرار داشته باشد. تصادفا یکی از موضوعات مطرحه از سوی استاد در زمینه شلوغی ویرین های فروشگاه بود و ویرین های فروشگاه من معمولا ملو از کالاهای مختلف است و شاید تا به امروز به این موضوع دقت نکرده بودم که ویرین فروشگاهم دارای مشکلاتی باشد و یا این که به فکر تجدیدنظر در چیدمان فروشگاهم باشم. ولی پس از اشارات صحیحی که در همایش مطرح شد، مطمئنا این کار را خواهم کرد.

برای دومین مرتبه در همایش های آموزشی بزرگ بازار اطلس شرکت نمودم و از این حیث بسیار خوشحال و خرسندم. حرکتی که بزرگ بازار اطلس مدعی آن بوده است و آن هم برگزاری کلاس ها و همایش های در این سطح به طور رایگان برای کسبه است، می تواند در حوزه کسب و کار مشهد بسیار تاثیرگذار باشد. بزرگ بازار اطلس در واقع درکات علم و ثروت خود را می دهد و این عمل از هر نظر فوق العاده است.



جواد فخاری
بازرس اتحادیه و فروشنده لوازم صوت و تصویر

تمامی موارد مطرح شده در همایش آموزشی ارزنده و قابل توجه بودند. مواردی که مورد نیاز هر شخصی، در هر صفتی و با هر میزان تجربه ای می باشد چرا که بر پایه ی دانش روز و شرایط فعلی اجتماع و بازار تدوین شده بود.

با بسیاری از مواردی که استاد مطرح نمودند، ما روزانه مواجه و دست به گریبان هستیم. موضوع مهندسی چیدمان فروشگاه و ارتباطات بصری از موضوعات کلیدی و مهم در کسب و کار است که باید آن ها را آموخت.

پس از شنیدن مطالب امروز من تصمیم جدی گرفتم که در اولین فرصت نسبت به رفع معایب موجود در فروشگاه خود اقدام نمایم و به سرعت این ضعف ها را حل و فصل نمایم. به هر ترتیب همه ما در حرفه خود دارای ضعف هایی هستیم که با آگاهی یافتن از این موضوعات در همایش امروز، به فکر درمان آن افتاده ایم.

من افتخار شرکت در شش همایش از مجموعه همایش های بزرگ بازار اطلس را داشته ام و از این که نتوانستم به دلیل گرفتاری در تمامی همایش های حضور یابم، بسیار متأسفم و حسرت می خورم. موضوعات کاربردی که استاد ارائه داد که این روش و آموزش های برنامه ریزی شده توسط بزرگ بازار اطلس که امیدوارم ادامه یابد، موجب ایجاد بازار و آینده بسیار خوبی برای آن حوزه کسب و کار مشهد خواهد گردید.



رضا عامری
مدیر منطقه شرق کشور شرکت اسنوا

من به سهم خود قبل از هر چیز از مدیریت مجموعه بزرگ بازار اطلس به خاطر تلاش هایی که برای رونق کسب و کار در جامعه دارند، تشکر و سپاسگاری می کنم؛ این تلاش ها بسیار ارزشمند هستند و باید قدردان آن باشیم. ایشان می توانستند مانند بقیه پروژه ها، تعدادی از واحدهای تجاری را به فروش برسانند و تعهدی در خصوص رونق و آینده بازار نداشته باشند. ولی بر خود وظیفه دانستم تا این مجتمع تجاری را با شاخصی متفاوت عرضه کنند. می بینیم که بزرگاری یازده همایش آموزشی مستمر در زمینه بازاریابی، فروش و مهارت های کسب و کار به مرور باعث رشد و شکوفایی فعالان این مجموعه و مخاطبین آینده آن شده اند. اگر دقت کنید در بازار هنوز چیدمان های مربوط به بیست الی سی سال قبل وجود دارد که یک ضعف است؛ مطالب ارائه شده در همایش امروز، از نوعی نگاه جدید به کسب و کار حکایت می کند. بزرگ بازار اطلس بدعت جدیدی در زمینه کسب و کار و آموزش در این حوزه را پایه ریزی کرده است.

من امروز در چهره بسیاری از همکارانم دیدم که در زمان تدریس استاد با اشتیاق مطالب را بی گویی نموده و یادداشت برمی داشتند. من اطمینان دارم که این روش و آموزش های برنامه ریزی شده توسط بزرگ بازار اطلس که امیدوارم ادامه یابد، موجب ایجاد بازار و آینده بسیار خوبی برای آن حوزه کسب و کار مشهد خواهد گردید.



حسین منصوروی
عضو هیات رزیده اتحادیه صوت و تصویر نماینده اسنوا، سونی و هایپر در خراسان

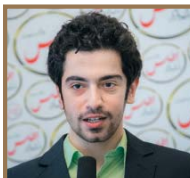
همایش امروز با عنوان مهندسی چیدمان فروشگاه و ارتباطات بصری برای بنده بسیار مفید و سازنده بود و به نوعی می توان گفت که ضرورت هر فروشگاهی است. شهر مشهد با دارا بودن پتانسیل بالا در کسب و کار یازدهمین همایش هایی بوده و هست. اطلاعات ارائه شده توسط استاد بسیار کاربردی، قابل اجرا و عملیاتی بود و از هر نظر برای آینده کسب و کار مشهد حیاتی است.

برای پیشرفت در هر فعالیتی نیاز است تا اطلاعات جدید و روزآمد آن را به دست آورد؛ مانند مطالب جذاب و جدید همایش آموزشی امروز. شرکت در همایش های آموزشی محاسن بسیاری دارد و حسن مهم آن اطلاع از دانش نوین می باشد. در تائید فرمایشات استاد بایستی بگویم که برای تاثیرگذاری بر روی مشتریان ویرین و محیط کسب و کار باید بتواند آرایش مورد نیاز را به وجود آورد؛ ویرین خوب و ویرین است که در آرایش آن به این مولفه ها توجه شده باشد. کار بزرگی که بزرگ بازار اطلس در خصوص همایش های آموزشی انجام داده است کاری تازه و درخور توجه و فوق العاده می باشد.

امیدوارم که مجموعه بزرگ بازار اطلس و مدیران آن همیشه سربلند و موفق باشند و این راه را ادامه دهند.

دانیال جلانی مرزاده/صنف لوازم خانگی

بسیار خوشحالم که افتخار شرکت در همایش های اطلس را داشتم و از این طریق توانستم به مطالب جانب و ارزشمندی دست یابم. مطالبی که به صورت کاربردی مورد استفاده این جانب چه در کسب و کار و چه در زندگی قرار خواهد گرفت. موضوع همایش امروز با عنوان زیبایی همراه بود و این یکی از مباحث مهم در کسب و کار به شمار می رود. توجه به زیبایی ویرین فروشگاه و بهر چیز از شلوغی و ازدحام کالا و محصولات مختلف در ویرین از مسائلی مهمی بود که استاد به آن توجه ویژه داشتند و به درستی نیز به آن اشاره نمودند و مثال های زیادی همراه با تصاویر گویا ارائه کردند. برای مثال استفاده بهینه از محیط کسب و کار و بهر چیز از شلوغی محیط و ویرین بصری صدمه و ناپذیری مکان کسب می گردد که شاید خیلی مورد توجه همکاران قرار نمی گیرد. بایستی ابزار کنم که بزرگ بازار اطلس نشان داده است که بسیار متفاوت حرکت می کند و خلاقانه برنامه ریزی می نماید. شعار هوای تازه تجارت به متعلق به بزرگ بازار اطلس است بسیار صحیح و زیبایی است و روح متفاوتی را در بازار کسب و کار دمیده است. همین امر باعث شده که برندهای زیادی در این بازار حضور داشته باشند و صنوف متعددی مشتاق همکاری با این مجموعه باشند. از صمیم قلب موفقیت را برای بزرگ بازار اطلس آرزو نمودم.



نورا... درودی/فروشنده لوازم خانگی مولینکس

به نظر این جانب همایش امروز در خصوص مهندسی چیدمان فروشگاه بسیار مفید بود. حقیقتا موضوعات مطرح شده در خصوص چیدمان با رویه معمول در بازار دارای اختلافاتی است. اطلاعات ارائه شده توسط استاد در زمینه چیدمان فروشگاه و تاثیرگذاری این چیدمان بر روی مشتری و انتخاب او برای خرید بسیار موثر می باشد. این جانب به عنوان فردی که دارای تجربه بوده و در بازار حضور دارد مطالب فوق را کاملا تایید می کنم و حتما خود و فروشگاه خود را برای تغییر در چیدمان و ویرین ها مهیا می نمایم. حضور در این همایش ها دارای منافع بسیاری برای ما بوده است و آموزه های این همایش ها به صورت کاربردی در کسب و کار ما مورد استفاده و بهره برداری قرار خواهد گرفت. اکثریت کسانی که در این همایش ها به عنوان همکاران من حاضر هستند نیز چنین عقیده ای دارند و کیفیت این همایش ها و دوره های آموزشی را خیلی مثبت ارزیابی می کنند. من دوره ششم است که در این همایش ها شرکت می کنم و متأسفانه که به دلیل نتوانستم در همه دوره ها شرکت نمایم. برای مجموعه بزرگ بازار اطلس و دست اندرکاران این همایش آرزوی موفقیت می کنم و آرزو دارم این همایش ها استمرار داشته باشند.



مسعود هوشیار صادیان/نمایندگی فیلیپس در سرای بلور

این جانب سابقه ای بالغ بر چهارده سال در صنف لوازم خانگی در شهر مشهد را دارم. بایستی ابزار دارم که همایش امروز با عنوان مهندسی چیدمان فروشگاه یکی از مباحث مورد لزوم کسبه و فعالان بازار است که مورد توجه مجموعه بزرگ بازار اطلس قرار گرفت. خیلی خوشحال هستم که در این کلاس شرکت کرده و بایستی اعتراف کنم که بسیار عالی و آموزنده بود. موضوع چیدمان یکی از نیازهای هر مغازه و فروشگاه است که باعث تغییر نگاه مشتری بوده و بسیار تاثیرگذار می باشد و در درستی عنوان مهندسی چیدمان را برای آن انتخاب کردند. مطالب عرضه شده در همایش امروز جالب، فوق العاده و بسیار تاثیرگذار و کاربردی بود و خیلی به دانسته هایم افزود. بایستی به مدیران بزرگ بازار اطلس خدائات گفت و برایشان آرزوی موفقیت نمودم.



سید علی اصغر مصطفوی نژاد /صنف بلور و چینی

با تجربه شخصی که در این سال ها کسب کرده ام، به نظر باید ویرین بخش فروشگاه باشد. ویرین باید بتواند به مشتری کمک کند تا مشتری بداند که چه چیزی می خواهد بخرد و یا این که در کوتاه ترین زمان ممکن بتواند این ارتباط را به وجود آورد که فروشنده چه کالایی را می خواهد بفروشد. اگر ویرین شلوغ باشد، این اختلال باعث سردرگمی و آزار مشتری خواهد گردید. با مباحث مطرح شده در همایش امروز کاملا موافقم. تمامی مطالب آموزنده مطرح شده در همایش های آموزشی باعث می گردد که از ایده ها و افکار دیگران نیز بتوانم استفاده کنم و از مباحث آموزشی این همایش ها در پیشرفت کسب و کار خود بهره ببرم. از بزرگ بازار اطلس برای رحمتی که متحمل می شوند سپاسگزارم و برای این مجموعه و مدیران موفق آن آرزوی توفیق روزافزون دارم.

